

Siker. A sikeres emberek ismerik az őket körülvevő világot. Csak így tudnak időben reagálni az onnan érkező jelzésekre, csak így képesek előre tervezni. A sikeres emberek többsége használ térképet. Mondjuk egy Magyarország térképet a Stiefeltől.



A titkárnő

15–16. oldal

Mióta az egyik beszállítónktól kaptam egy nagyméretű tervezőnaplót Magyarország térképével, sokkal egyszerűbben tudom megszervezni a főnök időbeosztását és utazásait.



A főnök

5–18. oldal

Az üzletkötőim folyton nyagatnak, hogy végre valami olyasmit adjunk ajándékba az ügyfeleknek, ami hasznos, nem dobják ki az ügyfelek, de reklámunk is jól látható rajta. Azt hiszem megtaláltam.



A gyerek

9. oldal

Végre valami hasznos ajándékot kaptam apától! A könyöklő pont elfér az asztalomon, mindig van mit böngészni rajta, és anya se volt dühös, mikor a múltkor ráborult a kakaó, mert egyszerűen letörölte.



A diszpécser

3–8., 17. oldal

Magyarország legapróbb településeire is szállítunk árut. Ezért nagyméretű falitérképre van szükségem, hogy a megfelelő szállítmányba tudjak besorolni egy címet.



A marketinges

18. oldal

Idén milyen ajándékokkal lepjük meg kiemelt partnereinket és ügyfeleinket? Minden évben felteszem ezt a kérdést magamnak és kollégáimnak! Megtaláltam a megoldást!



A területi képviselő

9–12. oldal

Sokkal sikeresebb a munkánk, mióta térképes ajándékokkal lepjük meg az ügyfeleinket – nem kerülnek a szemétkosárba, sőt, évekig használják őket, így mindig szem előtt van a telefonszámunk.